

А.Т. Алиев

Руководитель Первомайской районной администрация мэрии, г. Бишкек, Кыргызстан

ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ КООПЕРАЦИИ И АГРОКЛАСТЕРОВ В РЕСПУБЛИКЕ КЫРГЫЗСТАН

Аннотация. Рассматриваются проблемы развития кооперации и формирования агрокластеров, как замкнутый цикл производство-переработка реализация.

Ключевые слова: агрокластер, агрорынок, крупнотоварный продукт, производства, переработка – реализация.

Совершенствование земельного законодательства, снятие необоснованных ограничений, препятствующих функционированию земельного рынка, снижение рисков кредитования сельхозтоваро-производителей приведет к значительному оживлению земельного рынка, создаст благоприятные предпосылки для концентрации земель в пользу крупных землевладельцев.

В деле развития агрокластеров и формирования средне и крупнотоварного производства, развития кооперативного движения важно эффективно использовать потенциал Фонда перераспределения сельскохозяйственных угодий (ФПС). Земли Государственного фонда сельскохозяйственных угодий должны целенаправленно использоваться:

- для предоставления на конкурсной основе в долгосрочную аренду инвесторам для организации и развития конкурентоспособного агрокластерного производства - в качестве паевого вклада при организации агрокластеров в форме акционерных обществ;

- для организации в каждом регионе пилотных кооперативов по производству растениеводческой и животноводческой продукции. Данные кооперативы в первоочередном порядке должны обеспечиваться долгосрочными кредитными ресурсами сроком на 3-5лет и в дальнейшем стать региональными центрами распространения передового опыта.

С учетом важности и необходимости развития сельскохозяйственной кооперации следует выделить возможные направления и формы развития горизонтальной и вертикальной кооперации: во-первых, с целью концентрации ресурсов на базе объединения земельной и имущественной собственности развиваются производственные многоотраслевые кооперативы; во-вторых, с целью совершенствования специализации должны активно развиваться межфермерские отраслевые производственные кооперативы, т.е. кооперация крестьянских (фермерских) хозяйств и кооперативов по производству однородных продуктов (овощи, зерно, молоко, мясо, шерсть и др.); в-третьих, приоритетным направлением является развитие вертикальной (потребительской) кооперации на базе концентрации функций по переработке, хранению, закупке и сбыту сельскохозяйственной продукции, материально-технического и сервисного обеспечения сельских товаропроизводителей. Целенаправленная реализация мероприятий по созданию и функционированию сельскохозяйственных кооперативов позволит значительно укрепить производственно-экономический потенциал отрасли, вытеснить с агрорынка

посредников, что в целом будет также способствовать повышению эффективности производства.

Решение данной задачи возможно лишь при объединении сельскохозяйственных кооперативов в стройную кооперативную систему. В основных отраслях аграрного сектора страны крестьянские хозяйства могут создавать первичные сбытовые кооперативы. В целях повышения эффективности и защиты своих интересов первичные сбытовые кооперативы могут объединяться в союзы на региональном (районном и областном) уровне. В качестве их учредителей могут выступать, кроме товаропроизводителей, также небольшие перерабатывающие предприятия, дислоцированные в районных административных центрах или в непосредственной близости от них.

Одной из причин резкого снижения производства сахарной свеклы, производство которой в основном сосредоточено в Чуйской области является нарушение межотраслевых связей и механизма производственно-экономических взаимоотношений сельскохозяйственных товаропроизводителей и перерабатывающих предприятий в свеклосахарном производстве. Незрелость системы реализации и сбыта продукции приводит к монополизму свеклосахарных заводов. В результате этого и слабого антимонопольного регулирования их деятельности со стороны государственных органов этим предприятиям выгодно перерабатывать не местное сырье, а импортный сахарный тростник. В результате отечественные фермеры реализуют свою продукцию по ценам, которые самостоятельно устанавливают перерабатывающие предприятия, ориентированные на получение максимальной прибыли. Низкий уровень закупочных цен на сахарную свеклу и довольно быстрый рост затрат на ее производство лишают возможности сельхозтоваропроизводителей вести не только расширенное, но и простое воспроизводство, что привело в последние годы к свертыванию ее производства в республике.

Исходя из сложившегося развития системы производства, переработки и сбыта сахарной свеклы, а также размещения производственных мощностей перерабатывающих предприятий нами разработаны возможные модели формирования закупочно-сбытовых кооперативов. На первоначальном этапе целесообразно создание закупочно-сбытовых кооперативов как наиболее простого варианта, не требующего значительных материальных затрат, особенно в районах, где отсутствуют перерабатывающие предприятия и финансовые средства для их организации. Так, на базе объединения сельскохозяйственных товаропроизводителей восьми районов Чуйской области, специализирующихся на производстве сахарной свеклы, предлагается создание районных закупочно-сбытовых кооперативов, которые в последующем будут поставлять сырье сахарной свеклы на Каиндинский и Ново-Троицкий сахарные заводы. В качестве их учредителей выступают сельхозтоваропроизводители.

В последующем предлагается организовать кооператив по производству и переработке сахарной свеклы на основе кооперации производителей сахарной свеклы и сахарных заводов - Каиндинского и Ново-Троицкого сахарных заводов. При этом следует учесть, это для более полного использования производственных мощностей Каиндинского и Ново-Троицкого сахарных заводов необходимо довести посевные площади под выращивание сахарной свеклы до 14-15 тыс. га. В среднем при урожайности сахарной свеклы в 280-300 ц/га можно довести производство сахарной свеклы до 280-300 тыс. тонн. Учитывая среднюю себестоимость производства и переработки сахарной свеклы общие затраты составят порядка 750 млн. сомов, в том числе на производство сахарной свеклы 378 млн. сомов и на переработку 372 млн. сомов.

Создание и дальнейшее развитие сельскохозяйственных кооперативов вертикального типа будут способствовать развитию взаимовыгодных экономических

отношений между производителями, переработчиками сахарного свеклы и торгово-сбытовыми предприятиями; оптимизации загрузки производственных мощностей сахарных заводов; сокращению транспортных издержек и потерь готовой продукции; стабильному сбыту произведенной продукции. Сельскохозяйственные кооперативы по закупке и сбыту выращенной производителями сахарной свеклы могут объединяться в союзы (ассоциации) на областном уровне в целях координации деятельности, защиты экономических интересов своих членов, обеспечения производителей сырья семенами, удобрениями, ГСМ, сельхозтехникой и др. Однако, успешное объединение мелких товаропроизводителей возможно только при активном участии республиканских и местных органов власти, осуществляющих разработку законодательной базы, разъяснительную работу оказывающих финансовую, организационную, производственную помощь и т.д. Вышеизложенные проблемы позволяют сделать вывод о назревшей необходимости разработки Государственной программы развития кооперации в аграрном секторе основной целью которой является обеспечение устойчивого развития кооперативного сектора, повышение его роли в стабилизации агропромышленного производства и защита экономических интересов сельхозтоваропроизводителей.

Региональные хозяйственные объединения в форме региональных отраслевых агрокластеров опираются на изучение цепочки добавленной стоимости. Создание кластерной организации агропроизводства позволяет в существенной мере решить как проблему восстановления нарушенных производственных связей, так и создание новых сетей сотрудничества внутри кластера. Развитие агрокластеров позволяет обеспечить оптимизацию положения отечественных предприятий в производственных цепочках создания стоимости, содействуя повышению степени переработки добываемого сырья, импортозамещению и повышению уровня неценовой конкурентоспособности отечественных товаров.

Учитывая, что одной из наиболее экспортоориентированной культурой в республике является производство в республике зернобобовых культур (фасоли) нами разработана схема организации агрокластера «Фасоль». Основное производство фасоли приходится на Таласскую область, на долю которой в 2010 году приходилось 94%, а в 2011 году 95% от всей посевной площади фасоли. Следует отметить, что в других областях выращивание данной культуры находится в начальной стадии и в скором будущем при положительных показателях крестьянские хозяйства готовы расширять посевные площади и ассортимент выращиваемой продукции.

Как показывает анализ данных, в 2011 год в области произведено 70,8 тыс. тонн фасоли и ее объем по сравнению с 2007 г. увеличен на 4,1 тыс. тонн. Спрос на фасоль на внутреннем рынке остается очень низким. В этой связи большая часть (более 90%) произведенной фасоли вывозится на экспорт. На рынке в Кыргызстане примерно 25-30 фирм работают по заготовке и поставке фасоли. Импортёрами фасоли выступают турецкие и болгарские компании. В структуре экспорта фасоли в январе-ноябре наибольшую долю занимают такие страны как Турция 50,5%, Болгария 18,6%, Россия 17,2% и др.

Экспортоориентированность отрасли привела к тому, что в настоящее время участниками цепочки, извлекающими наибольшие выгоды, являются зарубежные компании. Добавленная стоимость фасоли, как продукта в основном вывозимого на экспорт, для отечественных предпринимателей остается низкой, тем самым доходы фермеров и местных торгово-закупочных компаний не высокие. Средняя себестоимость производства фасоли урожая 2011 года составляет 15,67 сом/кг рыночная цена - 28,0 сом/кг и прибыль фермера составляет 12,4 сом/кг. Оптовый посредник продает ее по 49 сом и получает прибыль в сумме 21,0 сом/кг. Переработчик (зарубежная компания) продает по 84 сома и получает прибыль в размере 35,0 сом/кг. Торговая сеть (зарубежная компания) продает по 111,8 сом и получает прибыль в сумме 22,0 сом/кг.

Поскольку на данный момент цены на фасоль изменчивы и зависят от мировых тенденций, то необходимо принимать меры по развитию глубокой переработки фасоли (полуфабрикаты, консервы и т.д.) на внутреннем рынке и дальнейшему продвижению прямых поставок в страны ЕС и СНГ, чему будет способствовать организация производства, переработки и реализации фасоли на кластерной основе.

Необходимыми условиями создания кластера фасоли являются:

-проведение организационной работы среди производителей, оптовых покупателей, заготовщиков, представителей транспортных организаций, государственных, международных и общественных организаций по созданию и развития кластера фасоли;

-определение места реализации пилотного проекта, подготовка подходящих производственных зданий и сооружений, необходимых технических, финансовых, материальных и физических ресурсов;

-определение и разработка необходимых нормативно - правовых документов, для оказания поддержки и реализации проекта «Создание и развитие агрокластера «Фасоль»»;

-внедрение первичной переработки, расфасовки и упаковки фасоли в малых количествах;

-создание аккредитованной лаборатории для сертификации продукции по международным стандартам качества (ISO);

-создание семеноводческих хозяйств, с привлечением НИИ на приоритетной основе.

Для реализации проекта необходимо привлечение инвестиций на сумму 801 025 долл. США на 5 лет с максимальной процентной ставкой 7,0%. Организация производства переработки и реализации фасоли на кластерной основе позволит на рыночной основе упорядочить систему взаимоотношений и распределения прибыли. Реализация проекта по организации агрокластерного производства и глубокой переработки фасоли позволит стабилизировать ежегодный объем производства фасоли в пределах 70,0 тыс. тонн, довести объемы продаж продукции до 6875,0 тыс. долларов США и чистой прибыли до 470,0 тыс.долларов США (табл.1).

Таблица 1 - Основные экономические показатели агрокластера « Фасоль»

Основные показатели	Ед. изм.	Фасоль
Планируемый объем производства	т. тонн	70,0
Планируемый объем продаж	т. долл. США	6875
Затраты по содержанию и оказание услуги	т. долл. США	6405
Планируемая прибыль	т. долл. США	470,0

Литература

1. Сельскохозяйственные кооперативы в Кыргызской Республике. Бишкек, 2013
2. Малое и среднее предпринимательство в Кыргызской Республике. Бишкек, 2012.

А.Т. Алиев

КЫРГЫЗ РЕСПУБЛИКАСЫНДА КООПЕРАЦИЯНЫ ЖӘНЕ АГРОКЛАСТЕРДІ ДАМУТУ МӘСЕЛЕЛЕРІ

Бұл мақалада кооперацияның дамуы және агрокластерді құруды тұйықталған цикл ретінде қайта өңдеу және оны жүзеге асыру мәселелері қарастырылған.

A.T. Aliev

PROBLEMS OF DEVELOPMENT AND COOPERATION IN THE REPUBLIC OF KYRGYZSTAN AGROKLASTEROV

In this article the issues of development of cooperation and the formation of agriclusters as a closed cycle "production-processing-implementation" are considered.

УДК 338.2:245.57

А.Т. Алиев

Руководитель Первомайской районной администрация мэрии, г. Бишкек

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ФОРМ ХОЗЯЙСТВОВАНИЯ ТОВАРОПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ

Аннотация. Изложены основные проблемы формирования различных форм хозяйствования в сельском хозяйстве Кыргызской Республики и дана оценка их деятельности.

Ключевые слова: товаропроизводитель, кооператив, агросервис, ветобслуживания

Одним из резервов повышения конкурентоспособности сельского хозяйства Кыргызстана является совершенствование форм хозяйствования товаропроизводителей. Сегодня основная часть сельскохозяйственной продукции производится в мелкотоварных хозяйствах и мелких хозяйствах населения, где отсутствуют службы реализации и хранения продукции, а также необеспеченно межотраслевое взаимодействие. А это приводит к перераспределению добавленной стоимости, созданной в сельском хозяйстве в пользу посреднических и торговых структур.

В 2011 году в сельском хозяйстве функционировало 344,5 тыс. крестьянских (фермерских) хозяйств, 65 государственных хозяйств (это семеноводческие, племенные хозяйства, опытные станции и другие), 556 коллективных хозяйств, в том числе 417 сельскохозяйственных кооперативов, 95 коллективных крестьянских хозяйств и 44 акционерных обществ. Кроме того, имеется 726,6 тыс. личных подсобных хозяйств населения. Крестьянские (фермерские) хозяйства и личные хозяйства населения производят 98,0% продукции отрасли.

Сложившаяся мелкокрестьянская структура хозяйствования и мелкотоварное производство, слабое развитие средне - и крупнотоварного производства свидетельствует о несовершенстве сложившейся структуры хозяйствования. Наиболее динамично развивающейся структурой мелкого бизнеса является сектор мелких крестьянских (фермерских) хозяйств. Причем, перелом в развитии крестьянских хозяйств наступил в 2002 году, когда их численность по сравнению с предыдущим годом возросла в 3,0 раза, а в последующие годы выросла также в несколько раз.

В настоящее время удельный вес крестьянских (фермерских) хозяйств (К(Ф)Х), в общем объеме производства продукции сельского хозяйства неуклонно растет. Вместе с тем количественный рост продукции малого сельскохозяйственного бизнеса не сопровождается адекватным ростом его эффективности. Наоборот, отмечается резкое снижение эффективности производства. В секторе крестьянских хозяйств в среднем, производство валовой продукции сельского хозяйства на одно хозяйство за