

В.М. Синельников

Учреждение образования «Белорусский государственный аграрный технический университет», г. Минск Республика Беларусь

ПОВЫШЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ РАЗВИТИЯ АПК НА ОСНОВЕ КООПЕРАЦИИ И ИНТЕГРАЦИИ

Аннотация В статье рассматриваются возможности дальнейшего развития агропромышленного комплекса с учетом максимально эффективного использования имеющегося ресурсного потенциала. Описывается экономико-математическая модель взаимодействия сельскохозяйственных и перерабатывающих организаций при их интеграции.

Ключевые слова: Агропромышленная кооперация, специализация, кооперативно-интеграционные формирования, региональный холдинг, объемы и структура производства, сырьевая зона, отрасль.

Введение

В агропромышленном комплексе Республики Беларусь в отличие от других государств СНГ ориентир взят на крупнотоварное производство. С каждым годом уменьшается численность сельскохозяйственных организаций, в то же время объемы сельскохозяйственной продукции на единицу площади возрастают. Делается ставка на дальнейшую концентрацию сельскохозяйственного производства на основе организации различных форм кооперативно-интеграционных структур. В свете приоритетных направлений развития АПК, обнародованных в государственных программах, к 2015 году предстоит выйти на объем экспорта продукции комплекса 7,2 млрд. долларов США.

Решение вышеназванных задач имеет приоритетное значение и как показали результаты исследований – развитие АПК, дальнейшее повышение эффективности его работы наиболее ускоренными темпами могут быть успешно решены через кооперацию и интеграцию производителей переработчиков и торговли. При этом наиболее удачной формой объединительных процессов на современном этапе развития аграрной экономики, да и не только аграрной, признаны кооперативно-интеграционные объединения, что подтверждается зарубежной и отечественной практикой.

Основная часть

Современная внешнеэкономическая специализация страны, учитывающая международную конкуренцию и экономическую политику государства, опирающаяся на его бюджет и административный ресурс связана с дальнейшей индустриализацией товарной структуры экспорта и доведением ее до 7-8 млрд. долларов в год. В этой связи на 2011-2015 гг. по кластерному признаку разработаны и приняты две республиканские программы «Развитие молочной отрасли» и «Племенное дело в животноводстве», а также государственная программа «Устойчивого развития села» и ряд отраслевых программ. Согласно этих программных документов инвестиции в АПК республики из всех консолидированных источников в среднем за год (2012-2015 гг.) составят 1,4 млрд. долларов.

Одним из важнейших условий для создания и успешного функционирования кооперативно-интеграционных структур является акционирование предприятий входящих в их структуру. Из имеющихся в республике 1262 сельскохозяйственных предприятий 423 являются акционерными обществами (33%). Доля государственной собственности в

уставном фонде 1262 хозяйств составляет 43%, акционерной 57% (на 01.01.2012 года). В республике из 85 комплексов по откорму КРС 25 акционированы, в том числе: в Минской – 13; Витебской – 11, Брестской – 6, Могилевской – 2, из 388 молочно-товарных ферм с удоем от одной коровы более 5 тыс. кг молока в год 163 акционированы, то есть 42%. В акционированных предприятиях в 2011 г. имелось 170 тыс. коров (1043 среднегодовых коров на одно предприятие), или 13% от имеющихся в сельскохозяйственных организациях республики. Валовое производство молока здесь составило 971,5 тыс. т, или 16,8% от общего количества (5782,7 тыс.т), удой молока на корову в год 5717 кг, что на 1184 кг больше средне республиканского уровня. Вышеуказанные показатели приобретают особую значимость, если учесть тот факт, что 75% экспортной выручки всех предприятий приходится на мясомолочную продукцию и более 70% всей выручки на продукцию животноводства.

Последовательное акционирование сельскохозяйственных предприятий позволит решить также следующую проблему: ликвидировать главное противоречие рыночной экономики между трудом и капиталом, решить задачу капитализации всего трудового коллектива и каждого его члена за счет заработной платы и дивидендов на акции; устранить негативное явление вымирания деревень; поднять уровень жизни на селе; сделать сельского жителя «хозяином», увеличить требуемый рост валовой и товарной продукции, обеспечив тем самым продовольственную безопасность и нарастить экспорт.

Вторым условием эффективного функционирования кооперативно-интеграционных структур наряду с акционированием предприятий АПК является обеспеченность высококвалифицированными кадрами, и создание в районах организации «консультационных служб». В этой связи продуманными и оправданными могут оказаться проводимые в настоящее время усовершенствования подготовки и переподготовки сельскохозяйственных кадров в учебных вузах и техникумах, обучение иностранных граждан в нашем государстве, а также проведение совместных научных исследований стран СНГ и таможенного союза по регулированию имущественных отношений в процессе рыночных преобразований агропромышленного комплекса.

Логичным кажется и необходимость создания на базе акционированных предприятий кооперативно-интеграционных структур, которые необходимо формировать на региональном (районном) уровне и на их основе создавать областные, республиканские, а затем и межгосударственные кооперативно-интеграционные объединения. В рамках выполнения исследования разработан организационно-экономический механизм создания и функционирования интегрированных формирований, сущность которого состоит в определении существующих и возможных взаимосвязей между экономическими явлениями и включающий в себя основные принципы организации имущественных, договорных отношений, управления, ценовой политики, взаимодействия участников, построения их внутренних и внешних связей, а также способов продвижения продукции по производственно-технологической цепочке в продуктовых подкомплексах. Разработанный механизм направлен на решение двух взаимосвязанных задач: во-первых, адаптировать создаваемые интегрированные формирования к рыночным условиям; во-вторых, предложить в качестве примера интегрированных формирований региональный холдинг. С целью решения поставленных задач в исследованиях предложена расчетная модель кооперативно-интеграционной структуры, которая по разработанным нормативам и коэффициентам может быть трансформирована в кооперативно-интеграционное формирование разнообразных форм, в том числе и холдинг.

Суть организационно-экономического механизма формирования кооперативно-интеграционных структур сводится к согласованию экономических интересов в интегрированных цепочках вертикальных связей организаций с центром управления и горизонтальных взаимодействиях с предприятиями, осуществляющими технологические

операции производственного процесса. Выполнение условий механизма формирования кооперативно-интеграционных структур гарантирует эффективную стратегию реализации бизнес-процесса интегрированной цепочки «производство сырья–переработка–реализация». Область согласования охватывает размеры издержек, потоки капитала, объемы поставок ресурсов и товаров, участвующих в технологической цепочке участников кооперации. Параметрами управления в этом случае являются товарные, финансовые, трудовые и информационные ресурсы.

Предлагаемый механизм основан на системном подходе, направленном на раскрытие целостности объекта, выявление многообразных типов связей и сведение их в единый блок. Схема построения экономико-математической задачи кооперативно-интеграционной структуры сводится к группировке организационно-экономических параметров по трем направлениям: первому, основывающемуся на объединении отраслевых взаимосвязей в единую систему кооперативно-интеграционной структуры; второму, связанному с выделением продуктовых подкомплексов, представленных производственными типами хозяйств в модели и обоснованием непосредственных связей между ними и перерабатывающими предприятиями; третьему, базирующемуся на описании производственных типов предприятий агрегированными показателями выхода конечной продукции АПК и обоснованной потребности в ресурсах.

Экономико-математическая модель формирования кооперативно-интеграционных структур представлена совокупностью закономерностей, описывающих организационно-хозяйственную деятельность интегрируемых предприятий языком математических формул и зависимостей и их численных значений, сформулированных в матрице блочно-диагонального вида, и включает 70 неизвестных и 77 ограничений. Каждый блок построен таким образом, чтобы обеспечить оптимизацию структуры сельскохозяйственного и перерабатывающего производства, при этом планирование осуществляется не изолированно, по отдельным направлениям, а системно, во взаимосвязке всех отраслей, что дает возможность оптимизировать количественные характеристики вертикально интегрированного подкомплекса. В качестве критерия оптимальности принят показатель максимальной прибыли, равный совокупной прибыли всех участников, входящих в кооперативную интегрированную технологическую цепочку

Решение экономико-математической задачи с помощью программного продукта «Matlab 8.0» позволило определить структуру кооперативно-интеграционного объединения, по показателям структуры товарной, валовой продукции и трудовых затрат выделить производственные типы предприятий. К ним относятся: 1 – доращивание и откорм крупного рогатого скота, производство технического картофеля; 2 – выращивание первотелок и производство молока; 3 – производство молока, зерна и других видов овощных культур. Между этими типами предприятий устанавливаются тесные связи по размещению и организации производства.

Организационно-экономический механизм формирования кооперативно-интеграционных структур апробирован на примере холдинга по производству и переработке картофеля. В организационной схеме указана цель, мотивы, функции и условия создания холдинга «Белыничи» Могилевской области (рисунок). Правовой статус холдинга определяется: выделением из материнской компании, оформленный договором и последующим функционированием – «управляющей коммерческой организации холдинга», а из числа возможных участников кооперативного формирования его «дочерних структур».

В холдинге «Белыничи» реальный размер прибыли представляется возможным увеличить в 1,76 раза, и довести ее до 3,1 млн. долларов США, при этом получение прибыли на 8,4 процентного пункта смещено на первую половину года, а также существенно сглажены уровни сезонных колебаний ее поступления по сравнению с работой в разрозненных хозяйствах [1].



Рисунок 1 – Организационная схема создания холдинга «Белыничи»

Проверка нормативных параметров производственных ресурсов, производимой продукции и прибыли кооперативно-интеграционных формирований для большой совокупности сельскохозяйственных организаций и перерабатывающих предприятий различной мощности с учетом природно-климатических условий показала, что с вероятностью 0,98–0,99 или уровнем значимости 0,01–0,02 можно утверждать, что ошибка исследований нормативной (типичной) модели не превышает 2 %.

В свете сказанного выделение инвестиций на развития АПК следует производить не только по кластерному признаку, а и с учетом развития территорий в рамках административных районов. В республике 57 районов на 100 га пашни имеют более 65 га естественных сенокосов и пастбищ из них 15 районов более 100 га. В оставшихся 61 районах этот показатель ниже среднереспубликанского значения (65 га). Очевидно, что даже одно это обстоятельство требует разной степени поддержки сельских территорий, так как одно дело вложение значительных инвестиций в поверхностное, коренное улучшение естественных сенокосов и пастбищ и совсем другое их вложение, для соответствия кормовой базы продуктивности и поголовью животных, в совершенствовании и корректировке структуры посевов на пахотных землях.

Заключение

При акционировании организаций АПК и их интеграции должна присутствовать заинтересованность работников в этом процессе. В ходе смены организационно-правовой формы сельскохозяйственного либо перерабатывающего предприятия дополнительным

источником заработка работников должен является доход от собственности, который формируется из прибыли предприятия и распределяется на базовые и приростные акции в соответствии с их количеством и видом.

Разработанная кооперативно-интеграционная структура с экономически обоснованными показателями взаимодействия по цепочке «производство–переработка–реализация» и апробированная расчетами на примере холдинга «Белыничи», позволяет увеличить размер прибыли, сгладить ее сезонное поступление в течение года, всем предприятиям быть платежеспособными и успешно функционировать в рыночной экономике.

Развитие интеграции в АПК должно осуществляться с учетом территориальных особенностей создания кооперативно-интеграционных структур; нахождения принципов и критериев развития горизонтальной и вертикальной форм агропромышленной кооперации; обеспечения гармонизации интересов партнеров технологических циклов производства, переработки и реализации продукции; разработки и осуществления системы взаимосвязей, обеспечивающих экономическую устойчивость агропромышленных формирований.

Литература

1 Повышение эффективности картофелепродуктового подкомплекса на основе кооперации и интеграции / А.П. Шпак, В.М. Синельников. – Минск: Институт системных исследований в АПК НАН Беларуси, 2012. – 159 с. – ISBN 978-985-6972-02-0

INCREASE OF EFFECTIVENESS OF AGRO-INDUSTRIAL COMPLEX' DEVELOPMENT ON THE BASIS OF COOPERATION AND INTEGRATION

U.M. Sinelnikov

The article reviews possibilities of further development of agro-industrial complex with the most efficient use of the resource potential. The economic-mathematical model of the interaction of agricultural and processing organization is described at their integration.

УДК 631.88.46

Ж.Ж. Сулейменов, К.К. Абуов

*Казахский национальный аграрный университет,
Агротехнический университет им. С.Сейфуллина*

РАЗВИТИЕ КЛАСТЕРНОЙ ТЕОРИИ В РЫНОЧНОЙ ЭКОНОМИКЕ

Аннотация Разнообразие приведенных взглядов на кластер свидетельствует об отсутствии в теоретической науке единого подхода к его природе. Выработка самостоятельного определения стала одной из задач настоящего исследования.

Ключевые слова: концепции кластера, П.Маскелл, рыночная экономика, классификация кластера, факторы, чистая агломерация

На основе изученная кластерной теории представлен обзор существующих определений кластера. Во-первых, это позиции А. Маршалла, Свонна и М. Превезера, М. Энрайта, Э. Виснера и Р. Бошма, условно объединенные нами в одну группу