

Қазіргі таңда жалпы құны 12,8 млрд теңгеге және барлық өндіріс қуаты жылына 6 мың тонна ет өндіретін бордақылау алаңына құру бойынша 8 жобаны қаржыландыру мақұлданып отыр.

Барлығы 5 жыл ішінде бір жолға 150 мың бас немесе жылына 300 мың бас мал өсіретін шамамен 60 бордақылау алаңын құру жоспарлануда. Бұл 5 жылдан кейін экспортқа шамамен 60 мың тонна және 10 жылдан кейін 180 мың тонна сиыр етін шығаруға мүмкіндік туғызады.

Жалпы етті мал шаруашылығын дамытудың ұсынылған бағдарламасын қабылдау және іске асыру, мал шаруашылығының экспорттық әлеуетін іске асыру бойынша стратегиялық мақсатқа қол жеткізуден басқа қосымша мыналарға мүмкіндік береді: Елдегі эпизоотологиялық жағдай жақсартылады; тұрғындардың қолындағы тұқымсыз, өнімділігі төмен малдың барлық түрлерінің саны азайады; жемшөп базасының сапасы жақсарады; ауыл шаруашылығы малдарын есепке алу және сәйкестендірудің бірыңғай жүйесін құруға мүмкіндік береді; жабдықтау- өткізу және қайта өңдеу салаларындағы ауыл шаруашылығы тұтынушылар кооперациясын дамытады; жалпы жемшөп дайындау, мал шаруашылығы өнімдерін қайта өңдеу, техникаларға қызмет көрсету және жөндеу сияқты аралас салалардың дамуын қамтамасыз етеді, ауылдағы әлеуметтік мәселелердің шешім табуына жағымды әсер етеді.

В данной статье рассматривался необходимость развития животноводства в Республике Казахстан и пути их совершенствования.

This article discusses the need to develop animal in the Republic of Kazakhstan and ways of improving them.

УДК 639.3:534.1

ОЦЕНКА ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ПРЕДПРИЯТИИ

ASSESSMENT OF FINANCIAL STABILITY ENTERPRISE

Макулова А.Т., Шарипова Б.Д.
A.T. Makulova, B.D. Sharipova

*Казахский национальный аграрный университет
Казахстанский университет «Алатау»*

Аннотация Целью данной работы является получение числа ключевых параметров, дающих объективную и точную картину финансового состояния предприятий, его прибылей и убытков, изменений в структуре активов и пассивов, в расчетах с дебиторами и кредиторами, дать оценку текущему финансовому состоянию предприятия, его проекции на ближайшую или более отдаленную перспективу, то есть ожидаемые параметры финансового состояния. Кроме того, изучить внутренние и внешние факторы воздействующие на организационную структуру предприятия, а также выявить причины, тормозящие развитие предприятия ТОО «Pulser».

Предварительная оценка финансового положения предприятия осуществляется на основе бухгалтерского баланса, преобразованного в аналитический баланс.

Сравнительный аналитический баланс получается из исходного путем дополнения его показателями структуры, динамики и структурной динамики вложений и источников средств предприятия за несколько лет. Обязательными показателями сравнительного

аналитического баланса являются: абсолютные величины по статьям исходного отчетного баланса, изменения в абсолютных величинах и удельных весах, темпы прироста, изменения в процентах к валюте баланса. Сравнительный аналитический баланс сводит воедино и систематизирует те расчеты, которые необходимы при первоначальном ознакомлении с балансом.

Все показатели сравнительного аналитического баланса можно разбить на три группы: структура баланса; динамики баланса; структурной динамики баланса (сопоставляются структурные изменения в активе и пассиве баланса, позволяющие сделать вывод о том, через какие источники, в основном, был приток новых средств и, в какие активы, эти средства были вложены).

Для общей оценки динамики финансового состояния следует сгруппировать статьи баланса в отдельные специфические группы: актив по признаку ликвидности, пассив - по срочности погашения кредитов.

На основе агрегированного баланса осуществляется анализ структуры имущества предприятия, который удобно производить по следующей форме:

АКТИВ		ПАССИВ	
Имущество		Источники имущества	
1	Имобилизованные активы	1	Собственный капитал
2	Оборотные активы	2	Заемный капитал
2.1	Запасы и затраты	2.1	Долгосрочные обязательства
2.2	Дебиторская задолженность	2.2	Краткосрочные обязательства
2.3	Денежные средства	2.3	Кредиторская задолженность

Горизонтальный анализ этих показателей позволяет установить их абсолютное приращение и темпы роста, что важно для характеристики финансового состояния предприятия. Большое значение имеет также и вертикальный анализ.

Из таблицы 1 видно, что в 2010 году по сравнению с 2009 годом произошло увеличение активов предприятия на 123710 тысяч тенге, а в 2011 году – на 27874 тысяч тенге, то есть на 19,8 процентов. Увеличение активов происходит за счет снижения дебиторской задолженности на 2,3 процента, что в денежном выражении составляет 1887 тысяч тенге, за счет увеличения запасов – на 581 тысяч тенге, денежных средств – 86 тысяч тенге. Доля иммобилизованных активов, в структуре активов увеличилась на 14,8 процента и к концу года составила 58,4 процента, удельный вес оборотных средств наоборот уменьшился на 14,8 процента.

Таблица 1 - Структура имущества предприятия и источников его образования

Показатели	2009 год		2010 год		2011 год		Абсолютное отклонение тысяч тенге		Темп роста, процент	
	тысяч тенге	процент к итогу	тысяч тенге	процент к итогу	тыс. тенге	процент к итогу	07/06	08/07	07/06	08/07
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11
Актив										

Основные средства и другие внеоборотные активы	1336,2	8	21605	15,3	50699	30,1	20268,8	29094	1616,9	234,7
Оборотные активы	15412,8	92	118854	84,7	117634	69,9	103441,2	-1220	771,1	99,0
Запасы и затраты	4557,5	27,2	36310	25,9	36891	22	31752,5	581	796,7	101,6
Дебиторская задолженность	10718,8	64	82397	58,7	80510	47,8	71678,2	-1887	768,7	97,7
Всего	16749	100	140459	100	168333	100	123710	27874	838,6	119,8
Денежные средства	136,5	0,8	147	0,1	233	0,1	10,5	86	107,7	158,5
Пассив										
Собственный капитал	672,9	4	51604	36,7	60860	36,2	50931,1	9256	7668,9	117,9
Заемный капитал	16076,1	96	88855	63,3	107473	63,8	72778,9	18618	552,7	120,9
Долгосрочные обязательства	14771,3	88,2	79577	56,7	71776	42,6	64805,7	-7801	538,7	90,1
Краткосрочные обязательства	0	0	850	0,6	8304	5	850	7454	850	976,9
Кредиторская задолженность	1304,8	7,8	8428	6	27393	16,2	7123,2	18965	646	325
Всего	16749	100	140459	100	168333	100	123710	27874	838,6	119,8

Пассив баланса характеризуется преобладающим удельным весом заемного капитала, хотя и наблюдается тенденция к его снижению. Доля заемного капитала составила в 2009 году – 96 процентов, в 2010 году – 63,3 процента, в 2011 году – 63,8 процента. Доля собственного капитала в 2010 году выросла на 50931,1 тысяч тенге, а в 2011 году на 9256 тысяч тенге, его доля в источниках средств составила 36,2 процента.

Для более глубокой оценки финансового состояния предприятия необходимо использовать целый ряд дополнительных показателей, сгруппированных следующим образом:

- показатели ликвидности;
- показатели структуры капитала и оборотных средств или финансовой устойчивости;
- показатели эффективности производства.

Специально для расчета составлена аналитическая таблица баланса, которая представляет собой свернутую форму балансовой отчетности, таблица о финансовых результатах работы предприятия, среднегодовые величины показателей за 2009 - 2011 годов.

Анализ абсолютных показателей финансовой устойчивости.

Абсолютными показателями финансовой устойчивости являются показатели, характеризующие степень обеспеченности товарно-материальных запасов источниками их формирования.

Для характеристики источников формирования товарно-материальных запасов определяют три основных показателя.

1 Наличие собственного оборотного капитала. Он характеризует собственные оборотные средства, его увеличение по сравнению с предыдущим периодом свидетельствует о дальнейшем развитии деятельности предприятия. Этот показатель определяется по формуле:

$$C_{o.k.} = C_k - D^a = I_p.P - I_p.A,$$

где C_k – собственный капитал, тыс. тенге;

D^a – долгосрочные активы, тыс. тенге;

$I_p.P$ – первый раздел пассива баланса;

$I_p.A$ – первый раздел актива баланса.

2 Наличие собственных и долгосрочных заемных источников формирования товарно-материальных запасов. Он определяется путем увеличения предыдущего показателя, т.е. собственного оборотного капитала на сумму долгосрочных обязательств по формуле:

$$C_{ок/д} = C_{o.k.} + D^o,$$

где D^o – долгосрочные обязательства.

3 Общая величина основных источников формирования товарно-материальных запасов определяется по формуле:

$$ОИ = C_{ок/д} + K_k,$$

где K_k – краткосрочные кредиты и займы.

Трем показателям наличия источников формирования товарно-материальных запасов и затрат соответствуют три показателя обеспеченности товарно-материальных запасов и затрат источниками их формирования:

1 Излишек или недостаток собственного оборотного капитала:

$$\pm C_{o.k.} = C_{o.k.} - 3,$$

где 3 – товарно-материальные запасы и затраты.

2 Излишек или недостаток собственных и долгосрочных источников формирования товарно-материальных запасов:

$$\pm C_{ок/д} = C_{ок/д} - 3,$$

3 Излишек или недостаток общей величины основных источников формирования запасов:

$$\pm ИО = ИО - 3.$$

Вычисление трех показателей обеспеченности товарно-материальных запасов источниками их формирования позволяет классифицировать финансовое состояние предприятия по степени его устойчивости.

Полученные результаты заносим в таблицу 2

Таблица 2 – Обеспеченность товарно-материальных запасов нормальными источниками их формирования на ТОО «Pulser»

Показатели	Обозначение	2009 год	2010 год	2011 год	Изменение за год (+, -)	
					10/09	11/10
1	2	3	4	5	6	7
Собственный капитал	C_k	672,9	51604	60860	+50931,1	+9256
Долгосрочные активы	D^a	1336,2	21605	50699	+20268,8	+29094
Наличие собственного оборотного капитала	$C_{o.k.}$	-663,3	29999	10161	+29335,7	-19838

Долгосрчные обязательства	Д ^о	14771,3	79577	71776	+64805,7	-7801
Наличие собственных и долгосрочных источников формирования ТМЗ	С _{ок/д}	14108	109576	81937	+95468	-27639
Краткосрочные обязательства	К _к	0	850	8304	+850	+7454
Общая величина основных источников формирования ТМЗ	ИО	14108	110426	90241	+96318	-20185
Товарно-материальные запасы	З	4557,5	36310	36891	+31752,5	+581
Излишек или недостаток собственного оборотного капитала	$\pm C_{о.к}$	-5220,8	-6311	-26730	-1090,2	-20419
Излишек или недостаток собственных и долгосрочных источников формирования ТМЗ	$\pm C_{ок/д}$	+9550,5	+73266	+45046	+63715,5	-28220
Излишек или недостаток общей величины основных источников формирования ТМЗ	$\pm ИО$	+9550,5	+74116	+53350	+64565,5	-20766

Итак, можно сделать вывод, что данное предприятие за период 2009-2011 годы не было обеспечено нормальными источниками формирования товарно-материальных запасов. Собственный оборотный капитал не покрывал товарно-материальные запасы в 2009 году на 5220,8 тысяч тенге, в 2010 году – на 6311 тысяч тенге. Для нормализации положения предприятия были привлечены заемные средства и были получены кредиты банка как долгосрочные, так и краткосрочные. Но для покрытия товарно-материальных запасов собственным оборотным капиталом на конец 2008 года их было все равно не достаточно, и этот недостаток составил 26730 тысяч тенге. Это свидетельствует о том, что за рассматриваемый период на предприятии возникло неустойчивое финансовое положение.

Финансовая устойчивость может быть реализована за счет немедленного взыскания дебиторской задолженности, величина которой на конец 2011 года составила 80510 тысяч тенге, и повышения эффективности финансово-хозяйственной деятельности.

«Финансовая устойчивость предприятия в условиях рынка» на базе ТОО «Pulser» были выявлены, так называемые «узкие места», наиболее проблемные зоны, которые обычно являются ключом для интенсификации работы предприятия. В течение анализируемого периода 2009-2011 г.г. наблюдалось снижение доходов предприятия. Несмотря на увеличение прибыли в 2010 г. по сравнению с 2009 г. на 35738,89 тыс. тенге, в 2011 г. по сравнению с 2010 г. наблюдается ее снижение на 10072,16 тыс. тенге, не смотря на увеличение объема выполненных работ в 2011 г. по сравнению с 2010 на 130280,8 тыс. тенге.

В современных условиях переход к рынку сопровождается попаданием предприятий в зону хозяйственной неопределенности и повышенного риска. Большинство предприятий впервые встало перед необходимостью объективной оценки финансового состояния, платежеспособности и надежности своих партнеров, постоянного контроля за качеством расчетно-финансовых операций и платежной дисциплины.

Финансовый анализ предприятия ТОО «Pulser» проводился на основе данных финансовой отчетности. Рассчитанные коэффициенты ликвидности свидетельствуют о наличии необходимых средств для оплаты краткосрочной кредиторской задолженности. На предприятии складывается достаточно высокий уровень производственного потенциала. Показатели автономии свидетельствуют о достаточной прочности фирмы на финансовом рынке. За отчетный период сумма привлеченных заемных средств в виде кредитов банков снизилась, что свидетельствует о наличии собственных средств для обеспечения непрерывного хозяйственного процесса.

Однако, несмотря на достаточно устойчивое финансовое положение предприятия, ТОО «Pulser» имеет некоторые затруднения. Необходимо отметить, что денежных средств у предприятия недостаточно, чтобы покрыть текущие обязательства, тогда как дебиторская задолженность хотя и снижается, но все равно составляет в 2011 год 80510 тыс.тенге. Состояние дебиторской задолженности, ее размеры и качество оказывают сильное влияние на финансовое состояние предприятий, потому что ускорение оборачиваемости оборотных средств уменьшает потребность в них, позволяет высвобождать предприятиям часть средств для наращивания производства.

Для улучшения финансового состояния предприятию необходимо следить за соотношением дебиторской и кредиторской задолженностей. Значительное превышение дебиторской задолженности создает угрозу финансовой устойчивости предприятия и делает необходимым привлечения дополнительных источников финансирования. Контролировать состояние расчетов по просроченным задолженностям, в условиях инфляции всякая отсрочка платежа приводит к тому, что предприятие реально получает лишь часть стоимости произведенных работ, услуг.

В будущем предприятие ТОО «Pulser» предполагает достичь реальных, устойчивых и возрастающих темпов экономического роста, что соответствует одному из долгосрочных приоритетов, перспектив развития Республики Казахстан, о чем и говорится в Послании Президента страны народу Казахстана.

Переход к рыночной экономике требует от предприятия ТОО «Pulser» повышение эффективности производства, конкурентоспособности работ и услуг на основе внедрения достижений научно-технического прогресса, Эффективности форм хозяйствования и управления, активизации предпринимательства, инициативности.

1 Любушин Н.П. Анализ финансово-экономической деятельности предприятия. – М.: Финансы и кредит, 2000.

2 Савицкая Г.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия – Минск: ООО «Новое знание», 2000.

3 Шишкин А.К. Учет. Анализ. Аудит на предприятии. – М.: Финансы и статистика, 2008.

4 Хеддервек К. Финансово-экономический анализ деятельности предприятия. – М.: Финансы и статистика, 2006

5 Федотова М.А. Как оценить финансовую устойчивость предприятия. // Финансы. – 2010. - №3. - с. 14.

Бұл жұмыстың мақсаты оның пайдасы мен шығындарының, дебиторлық пен кредиторлық есептеулерінің қаржылық мәндерінің өзгерістерін, активтері мен пассивтерінің өзгерістерін пайдалана отырып, оның негізгі көрсеткіштерінің өнеркәсіптің қаржылық жағдайларының объективті және тура мүмкіндіктерін анықтау. Сонымен қатар, өндірістің өсуіне өнеркәсіптің ішкі және сыртқы факторлары әсер етілуін, және ТОО «Pulser» өнеркәсібінің өсуіне кедергі болатын себептерін анықтау болып табылады.

The purpose of this work is receiving number of the key parameters giving an objective and exact picture of a financial condition of the enterprises, its profits and losses, changes in structure of assets and passives, in calculations with debtors and creditors, to state an assessment to the current financial state of the enterprise, its projection to the next or more remote prospect, that is expected parameters of a financial condition. Besides, to study internal and external factors the enterprises influencing organizational structure, and also to establish the reasons, the Pulser LLP enterprises braking development.

УДК 631.09.12.

ИНВЕСТИЦИОННЫЙ МЕХАНИЗМ ПОВЫШЕНИЯ ДОХОДОВ СЕЛЬХОЗТОВАРОПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ КАЗАХСТАНА

INVESTMENT MECHANISM FOR INCREASING THE INCOME OF AGRICULTURAL PRODUCERS IN KAZAKHSTAN

Мусаева М.; Алтынбекулы К.
M. Musaeva, K. Altynbekuly

Казахский национальный аграрный университет

Аннотация Для повышения доходов сельхозтоваропроизводителей Казахстана предлагается инвестиционный механизм за счет увеличения объемов инвестиций в основной капитал в сельском хозяйстве.

Для развития аграрного конкурентоспособного производства и продовольственного обеспечения продуктами питания населения Казахстана необходимо внедрять инновационный механизм за счет увеличения объемов инвестиций в основной капитал в сельском хозяйстве, а именно:

- приобретение высокопроизводительной техники, позволяющей внедрять прогрессивные ресурсосберегающие технологии;
- строительство животноводческих комплексов;
- приобретение технологического оборудования и специальной техники;
- закупка племенного скота.

На развитие аграрного производства ежегодно до 2020 г. необходимо выделять 298 млрд. тенге, в том числе на приобретение племенного скота - 18 млрд. тенге (6%), инвестиции в основной капитал – 180 млрд. тенге (60, %), государственная финансовая поддержка – 100 млрд. тенге (33,6%).

Основными источниками финансовых ресурсов должны стать: бюджетные средства – 130 млрд. тенге (33,6%); собственные средства – 117 млрд. тенге (39,3%) и лизинг – 51 млрд. тенге (17,1%) (таблица 1).

Для повышения доходов сельхозтоваропроизводителей предлагается увеличить объем субсидий из бюджета с 5 до 10%, в расчете на одно сельхозформирование - с 6,7 до 15,6 млн тенге.

Выделение бюджетных ресурсов следует осуществлять по следующим направлениям:

- субсидии на приобретение минеральных удобрений, ядохимикатов, кормов, выплату процентов по полученным кредитам из государственных ресурсов;
- субсидировать средства на хранение продукции и транспортные средства по перевозкам, строительство производственных помещений, осуществление ирригационных проектов, созданию производственных кооперативов;
- осуществлять контроль за паритетом цен на промышленную и сельскохозяйственную продукцию;