

Финансовая поддержка развития технического потенциала и инвестиционного процесса осуществляется путем выделения средств на лизинг сельскохозяйственной техники из республиканского и местных бюджетов.

Основой развития сельского хозяйства на перспективу являются новейшие технологии производства сельскохозяйственной продукции: растениеводства и животноводства и системы новых технологических средств. Технология и системы машин тесно взаимосвязаны между собой и должны быть направлены на повышение урожайности культур и продуктивности животных, рост производительности труда и снижение себестоимости продукции. Поэтому их необходимо рассматривать одновременно.

* * *

Шаруашылықтың техникалық жарақтандырылуын (жасақталуын) сақтап қалу және өнім өндіруді қамтамасыз ету үшін аймақтар анағұрлым сенімді шетелдік ауыл шаруашылық техникасын сатып ала бастады.

For preservation of technical equipment of a facilities and maintenance of production, regions began to get more reliable foreign agricultural machinery.

УДК 631.09(13)

ПРИОРИТЕТЫ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЕ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА

Байбатырова Г.Т.

Атырауский институт нефти и газа

Для эффективного развития аграрного производства необходима государственная финансовая поддержка. В настоящее время цены на материально-технические ресурсы формируют основную часть затрат на производство сельскохозяйственной продукции (более половины себестоимости). В связи с этим предлагается уменьшить налог на добавленную стоимость по машинам и оборудованию, основным видам минеральных удобрений; установить субсидии для сельских товаропроизводителей на приобретение техники в размере до 50% их стоимости.

Гарантированные (защитные) цены следует применять при реализации продукции, а также при определении размера надбавок или доплат в тех случаях, когда рыночные цены оказываются ниже гарантированных, которые нужно индексировать с учетом роста цен на материально-технические ресурсы и услуги. Для закупки продукции в государственные ресурсы следует шире организовать систему фьючерсных сделок и форвардных операций.

В связи с ростом производства объем государственного кредитования в развитии агропромышленного производства в 2010 г. возрастает по сравнению с 2005 г. в 2,6 раза и составит 56,1 млрд. тенге.

В структуре кредитования удельный вес на обеспечение закупа и хранения продовольственного зерна в 2010 г. в общем, его объеме составит 23%, кредитование местных бюджетов на проведение весенне-полевых и уборочных работ - 21%, возмещение вознаграждения по обеспечению техникой (лизинг) - 20,8% и т.д. За рассматриваемый период возрастает государственное финансирование, которое возрастает в 2,5 раза и составит 31,1 млрд. тенге. Удельный вес финансирования на проведение ветеринарных мероприятий в общем объеме составит 28%, защита растений - 13%, сохранение и развитие элитного семеноводства и племенного животноводства - 11%, государственная поддержка обязательного страхования в растениеводстве от стихийных бедствий природного характера - 11,6%, лизинг для предприятия по переработке сельхозпродукции - 9%.

Для финансового обеспечения устойчивого развития сельскохозяйственного производства в 2010 г. необходимо выделить из республиканского бюджета 232,3 млрд. тенге, в том числе на поддержку сельских товаропроизводителей - 87,2 млрд. тенге (37,5%), на развитие сельских территорий - 85,6 млрд. тенге (36,8%). Финансовая государственная поддержка позволит довести удельный вес выделяемых средств на развитие АПК в ВВП с 1,2 в 2003 г. до 2,6% в 2010 г., в расходной части бюджета соответственно с 5 до 10,8 %; в ВВП сельского хозяйства с 12,5 до 26,1%; в затратах на производство сельскохозяйственной продукции с 14,8 до 39,8%.

Кроме того, государственная поддержка осуществляется через льготное налогообложение (патент для юридических лиц и единый земельный налог крестьянских (фермерских) хозяйств), которая возрастает с учетом объема производства сельскохозяйственной продукции в 2010 г. составит 33,1 млрд. тенге.

Для финансового обеспечения прогнозируемого объема производства аграрной продукции в Казахстане, как показывают расчеты, необходимо выделение инвестиций в размере 433 млрд. тенге, в том числе затраты производства - 220 млрд. тенге (50,8%), приобретение техники на строительство зданий - 213 млрд. тенге (49,2%). Основными источниками покрытия этих затрат предполагается: госбюджет (субсидии и дотации) - 20,1%; заемные средства - 40,1%; собственные средства - 23,3%, средства населения - 16,5% (таблица 12).

Производство сельскохозяйственной продукции предусматривается довести в 2010 г. до 956 млрд. тенге, то есть увеличить по сравнению с 2005 г. в 1,7 раза.

Для производства высокоэффективной конкурентоспособной сельхозпродукции и внедрения научно обоснованной технологии, как показывают расчеты необходимы затраты трудовых, материально-денежных ресурсов - в объеме 219,2 млрд. тенге, в том числе в производстве продукции растениеводства - 189 млрд. тенге, животноводства - 30,2 млрд. тенге.

Для повышения финансовой устойчивости сельхозпроизводства следует внедрить научно обоснованную систему ведения сельского хозяйства.

Расчеты показывают, что для ее внедрения сельхозформированиями необходимы затраты трудовых, материально-денежных ресурсов - в объеме 219,2 млрд. тенге, в том числе в производстве продукции растениеводства - 189 млрд. тенге, животноводства - 30,2 млрд. тенге (прогноз на 2012 г.).

В структуре ресурсов при производстве растениеводческой продукции удельный вес минеральных удобрений составит - 12,4 %, амортизация основных средств - 14,7; в структуре животноводческой продукции - корма 49% и оплата труда - 28,8%. Для развития производства (исходя из статьи «плата за кредит») необходимо выделить краткосрочных кредитов в размере 84 млрд. тенге, выплатить налогов - 4,6 млрд. тенге, провести затраты на орошение - 5,4 млрд. тенге. Удельный вес затрат на реализованную сельхозпродукцию растениеводства в общем объеме затрат составит 70%, животноводства - 60%.

Расчеты показывают, для соблюдения научно обоснованной системы земледелия для производства сельхозпродукции потребность в оборотных средствах (горюче-смазочные материалы, семена, удобрения, средства защиты растений) составляет - 85,4 млрд. тенге (45% ко всем затратам).

При обеспеченности собственными оборотными средствами 30% - 25 млрд. тенге, потребность заемными средствами составит 59,8 млрд. тенге, компенсация затрат на приобретение заемных средств за счет республиканского бюджета в размере 40% их стоимости составит - 17,2 млрд. тенге. Поэтому заемные оборотные средства для развития производства составят - 42,6 млрд. тенге, платежи за пользование (процентная ставка) - 4,2 млрд. тенге, всего - 46,8 млрд. тенге.

За рассматриваемый период изменится структура государственного финансирования: возрастет удельный вес на ветеринарные мероприятия с 23 до 28%, государственная поддержка обязательного страхования в растениеводстве с 8 до 11,6 %, лизинг для предприятий по переработке сельскохозяйственной продукции - с 4 до 9%.

Затраты на производство сельскохозяйственной продукции возрастут с 86 млрд. тенге до 220 млрд. тенге. Чтобы покрыть эти потребности, обеспечить расширенное воспроизводство сельскохозяйственной продукции, как показывают расчеты, потребуется к 2010 г. 433 млрд. тнг, в том числе 147 млрд. тенге на восстановление машинно-тракторного парка (табл. 17).

Такой подход в финансировании агропромышленного производства потребует увеличение выделения средств из республиканского бюджета с 54,7 млрд. тнг. в 2003 г. до 232,3 млрд. тнг. в 2010 г. В результате удельный вес денежных средств, выделяемых на развитие АПК возрастет с 1,2 до 2,6%, в расходной части бюджета - с 12,5 до 10,8%, в ВВП сельского хозяйства - с 12,5 до 26,1%.

К схемам небанковского кредитования аграрного сектора следует отнести лизинг. В связи с этим следует использовать две основные формы лизинга: оперативный и финансовый. Оперативный лизинг представляет собой краткосрочный договор аренды, по которому сельский товаропроизводитель, берущий оборудование, технику в лизинг, получает право пользования

активами в течение периода времени, который значительно короче службы актива (сезонные договоры).

Финансовый лизинг — это не подлежащий расторжению контракт, по которому сельскому товаропроизводителю, берущему оборудование в лизинг, предоставляется право пользования активом. Срок действия договора сопоставим со сроком службы актива.

В Казахстане наиболее широкое распространение находит финансовый лизинг. При заключении лизингового договора важное значение имеет правильное исчисление арендной платы. На ее размер оказывают влияние: размер пошлины, кредитные процентные ставки банков, нормативная прибыль лизинговой фирмы и расходы по поддержанию техники в работоспособном состоянии.

Таким образом, для успешного использования лизинга в сельхозпроизводстве, наряду с другими мероприятиями, необходимо создать нормативно-правовую, организационно-методические базы, включающие пересмотр порядка использования лизингового фонда на приобретение техники и племенных животных, увеличение сроков лизинга на технику до физического износа, снижение оплаты первого взноса до 8-10%, уменьшение снабженческо-сбытовой наценки при проведении лизинговых операций до минимального размера, обязательства лизингодателя в обеспечении поставок материалов и запасных частей к лизинговым машинам при проведении комплекса мероприятий технического обслуживания и расчета на протяжении всего срока эксплуатации. Предлагается также снизить таможенные пошлины и налоги по операциям лизинга, на сдачу имущества в лизинг, в том числе НДС; лизингодателя освободить от уплаты налога на прибыль, полученную по договорам на срок не менее 3 лет.

Шире практиковать государственную финансовую поддержку при получении техники и оборудования через лизинг: возмещение ставки вознаграждения (интереса) по лизингу сельскохозяйственной техники, позволяющей удешевить ее стоимость; выделение средств на поддержку сельхозтоваропроизводителей при передаче техники в лизинг.

Наиболее эффективной для развития сельхозпроизводства является биржевая торговля, обеспечивающая выгодное вложение ресурсов в сельское хозяйство, стимулирование кредитования под залог.

В этих целях предлагается ввести лицензирование оптовых рынков, развивать биржевую торговлю, активизировать деятельность Казахстанской товарной биржи.

Это будет способствовать регулированию рынка, стабилизации цен на сельхозпродукцию в период снижения цен, последующему увеличению и удерживанию их от резкого роста при повышении, что будет способствовать росту производства продукции. Реализация продукции через биржи наиболее выгодно, прежде всего, сельскому товаропроизводителю, т.к. избавляет его от поиска покупателя и значительных дополнительных издержек. Комиссионный процент на бирже ниже, чем прибыль посредника, который скупает товар. Для покупателя приобретение продукции через биржу выгодно, потому что она гарантирует ее качество и снижает проблему поиска продавца необходимой продукции.

Роль коммерческих банков в сбыте сельхозпродукции состоит в обеспечении сделок по их купле-продаже.

Для биржевой торговли необходимо создание сети складов, на которые товаропроизводители сдавали бы свою продукцию и тут же сертифицировали, а биржи заключали бы договора с этими складами о признании ими выдаваемых зерновых расписок и заключаемых на биржах контрактов в качестве основания для выдачи продукции покупателям.

При торговле зерном предлагается шире использовать финансовый инструмент кредитования - зерновой расписки (немиссионная ордерная ценная бумага, выступающая в качестве залога при кредитовании сельхозформирований) другими словами, она представляет количественную и качественную характеристику зерна хранящегося на элеваторе. При его реализации предъявителю расписки отпускается соответствующий объем зерна; в качестве ценной бумаги выступает залог для получения кредита. Для внедрения зерновых расписок необходимо создавать Фонд гарантирования исполнения зерновых расписок за счет средств бюджетных и коммерческих банков, что позволит исключить риски непогашения исполнения зерновых расписок хлебоприемными предприятиями, обеспечить ценность зерновой расписки как ценной бумаги.

Проведенные исследования показывают, что страны с развитой рыночной экономикой защищают аграрный сектор различными экономическими методами, которые в основном

выражаются в его финансовой поддержке: льготном кредитовании, налогообложении, бюджетных ассигнованиях и т.д.

Создание условий и заинтересованности для привлечения инвестиций в сельское хозяйство является одной из проблем выхода сельхозформирований из кризисного положения.

Во всем мире финансовая мощь и рост предприятий опираются на источники капитала. Под капиталом предприятия понимается разница между его активами и обязательствами. В типовом балансе акционерной компании он представлен уставным капиталом, нераспределенной прибылью, фондами и резервами. Капитал предприятия представлен средствами, полученными от собственников (акционеров), которые остаются у него на неопределенный срок, и средствами от дохода (прибыли), накопленными в течение определенного промежутка времени.

В мировой практике источниками капитала могут быть:

- первоначальные взносы учредителей предприятия;
- средства прочих частных инвесторов, вложенных непосредственно в предприятие;
- средства других предприятий, владеющих долей его акций. Целью владения может быть:
 - а) последующая перепродажа этих акций для получения прибыли;
 - б) осуществление контроля за деятельностью предприятия или занятия ключевого поста в целях достижения стратегического преимущества;
 - в) демонстрация заинтересованности в деятельности предприятия и, как следствие, укрепление стратегического партнерства.

- коммерческие банки, приобретающие акции в целях инвестирования в предприятие своих средств или получения предприятия в качестве своего клиента. В США инвестиции подобного рода запрещены с 1932 г., когда в 1929 г. в результате кризиса фондового рынка многие банки потерпели крах;

- инвестиционные и торговые банки, которые приобретают акции просто для извлечения прибыли за относительно короткий промежуток времени;

- институциональные инвесторы, приобретающие акции для последующей их продажи, получения и накопления дивидендов. К подобным инвесторам относят инвестиционные фонды (известные на Западе под названием «взаимные фонды»), пенсионные фонды, специальные фонды, создаваемые состоятельными инвесторами для компаний определенного типа; программы для развития страны, отрасли промышленности и города, финансируемые правительством;

- венчурные фонды, инвестирующие в рискованные новые компании или компании с рискованным профилем, не подходящие для других вышеупомянутых инвесторов.

Западные фондовые рынки предприятиям Казахстана предъявляют следующие требования: полное раскрытие всей финансовой информации, а также соответствующих операционных, производственных, юридических, маркетинговых вопросов и вопросов, связанных с охраной окружающей среды. Другими словами не должно существовать никаких секретов;

- четко разработанная и тщательная, хотя дорогостоящая процедура анализа, которая должна соответствовать методологии, утвержденной законодательством;

- контроль за аналитическим процессом со стороны высококвалифицированных аналитиков и работников инвестиционных банков.

Равновесная цена товара устанавливается на уровне, обеспечивающем возможность расширенного воспроизводства товаропроизводителя и платежеспособности потребителя товара. Из этого положения следует, что экономическое содержание категории паритета цен сельского хозяйства заключается в установлении цены на уровне, компенсирующем нормальные издержки производства и предоставляющем возможность формирования фонда накопления. Соответственно диспаритет цен проявляется в двух формах: завышение цен поставщиков товаров и услуг для сельского хозяйства по отношению к уровню издержек, при которых возможно расширенное воспроизводство; занижение закупочных цен на продукцию сельского хозяйства ниже уровня покрытия издержек и обеспечения необходимой рентабельности.

Диспаритет цен рассматривается как главная причина финансовых проблем аграрного сектора экономики. Опыт стран с развитой рыночной экономикой свидетельствует, что нарастание ценового диспаритета, т.е. быстрый рост цен на ресурсы для аграрного производства по сравнению с ростом цен на сельскохозяйственную продукцию - обычный для рыночной экономики процесс.

Проблема паритета цен является одной из главных в развитии сельскохозяйственного производства. Сельскохозяйственные производители продукции ощущают чрезмерное давление монополично высоких цен на потребляемые ресурсы промышленного производства. А вследствие

низкой покупательной способности населения - жесткое ограничение цен реализации сельскохозяйственной продукции.

1. Дебердеев А. Сельское хозяйство: причины кризиса и пути его преодоления. Ж «АльПари», 2005, №3
2. Кононович Е. Ставка на инновационные технологии / Казахстанская правда, 8 мая 2008 г., С.2
3. Трубилин А. Рынок агропродукции // Экономика сельского хозяйства России, 2008, №10, С.29

Мақалада автор лизинг арқылы техника және құрал-жабдық алу үшін мемлекет тарапынан қаржылай көмек көрсетудің басылымдықтары қарастырылған. Автордың пікірінше ауылшаруашылығы өндірісінің қаржы тұрақтылығын арттыру үшін, ауыл шаруашылығына ғылыми негізделген жүйені енгізу қажет.

In article the author presents priorities the state financial support at technics and equipment reception through leasing For increase of financial stability сельхозпроизводства, according to the author, it is necessary to introduce scientifically proved system of conducting agriculture.

УДК 543.383.2.(574.5) (043.3)

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ СВЯЗИ МЕЖДУ СУБЪЕКТАМИ ЗЕРНОВОГО РЫНКА

Аскерова Э.К.

Казахский национальный аграрный университет

В дореформенный период основная часть (70%) производимого зерна концентрировалась в госресурсах и централизованно распределялась по всем направлениям его использования. Государство устанавливало на каждый его вид закупочные цены, дифференцированные по экономическим районам, областям и отдельным зонам, а также надбавки к закупочным ценам при сдаче пшеницы повышенного качества (сильных и твердых сортов).

Определить уровень сверхприбыли хлебоприемных предприятий (ХПП) в современных условиях практически трудноразрешимый вопрос, так как основная часть элеваторов попадает под воздействия антимонопольных мер, на основе которых регулируются плановая прибыль и соответственно уровень рентабельности. Возможно, лишь раскрыть источники доходов на ХПП в той части, которые образуются за счет оказания услуг сельским товаропроизводителям.

Как показал проведенный анализ, на ХПП стоимость услуг за хранение одной тонны колеблется от 126 до 155 тенге, тогда как затраты на хранение по нашим расчетам должна составить 122-123 тенге. В структуре общей стоимости хранения зерна наибольший удельный вес занимает оплата труда 22-23%, электроэнергия – около 10%, бензин – 13-14%, прочие расходы – 6-8%, прибыль 13-17%.

Повышение качества пшеницы является одним из путей формирования высоких реализационных цен в сбытовой стратегии сельскохозяйственных предприятий. От повышения качества имеют обоюдную выгоду и производитель и потребитель. У сельского товаропроизводителя – это получение желаемых рыночных цен на свою продукцию и повышение экономической эффективности ее реализации, а у переработчика - экономия материально-технических и трудовых ресурсов на производство муки, крупы, хлеба и т.д. Например, каждая тонна высокобелковой, сильной пшеницы с содержанием 39% клейковины при переработке способна улучшить качество 6 тонн пшеницы низкого качества, а пшеница с содержанием клейковины 28% способна улучшить лишь 2,3 тонны слабой пшеницы, или в 2,6 раза меньше.

В последнее время при рыночной торговле связь цены на пшеницу с ее качественными показателями ограничивается в основном двумя критериями: пшеница продовольственная и фуражная. Дифференциация цены и увязка с содержанием и качеством клейковины стали использоваться в последние годы лишь при государственных закупках зерна, однако доля таких закупок в общем объеме товарного зерна невелика - около 10-15%.

Закупочные цены при сдаче на элеватор не совсем увязаны с показателями качества и количества клейковины, а также затратами материально-технических ресурсов на его повышение. Так, пшеница, реализуемая сельскими товаропроизводителями независимо от количества