

НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ МЕЖГОСУДАРСТВЕННЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ
КАЗАХСТАНА В НЕФТЯНОЙ ОТРАСЛИ

Хамзаева А. В.

КазНУ им. Аль-Фараби

Среди проблем развития в странах с экономикой переходного типа особое место занимает проблема включения и адаптации к мировой экономике. Необходимость в последовательной адаптации обуславливается углублением и расширением межстрановых интеграционных процессов, вызвавших потребность коренного преобразования всей системы внешнеэкономических отношений.

В рамках стратегии «Казахстан 2030» предусматривается решение задачи обеспечения экономического роста на основе достижения все большей открытости национальной экономики и использование преимуществ особого геополитического положения Казахстана, как «связующего звена» между многочисленными крупными рынками [1]. Начиная с 1994г. (после выхода из рублевой зоны и введения собственной валюты - тенге) решается задача обеспечения активного сальдо по торговым операциям. Предпринимаются усилия по созданию условий для расширения экспорта сырья на выгодных для страны условиях в страны дальнего зарубежья при одновременном выстраивании отношений, направленных на реинтеграцию со странами СНГ.

Тем не менее, степень адаптированности экономики республики к мирохозяйственным связям «встроенности» в общий мирохозяйственный воспроизводственный процесс (производственные, распределительные, перераспределительные и иные процессы, в которых протекают мировые воспроизводственные циклы) даже сегодня крайне незначительна. Практика развития внешнеэкономических отношений за истекший период обусловлена реализацией одностороннего подхода к решению проблем включения национальной экономики в мировую хозяйственную систему. Как и в советский период, она решается главным образом по линии обеспечения присутствия отечественной продукции на мировом товарном рынке, а не реального участия национальной экономики страны в мирохозяйственных связях в системе международного разделения труда.

В настоящее время уже непродуктивно рассматривать международную торговлю исходя из догм традиционной рыночной экономической теории. С ростом транснациональных компаний изменяется её природа: в настоящее время значительная часть её объема представляет собой обмен внутри самих корпораций. В рамках этой внутрикорпорационной сети, действующей по единому плану, обмен подчинен совсем иным правилам, чем обычные законы спроса и предложения. В этом обмене используются трансфертные цены, природа которых далека от природы, складывающейся в результате действий обычных рыночных механизмов.

Поэтому рассмотрение включения страны в мировую экономику только через призму развития внешнеэкономических отношений, тем более торговых преобладающих в настоящее время, представляется неверным. Поиск системы механизмов вхождения отечественной экономики в мирохозяйственные связи, с точки зрения полноты охвата данной проблемы, не может ограничиваться только механизмами адаптации в сфере внешнеторговых отношений. В эту систему должны быть включены все механизмы «воспроизводственного блока», обеспечивающие надлежащий уровень согласования национального воспроизводства с мировыми воспроизводственными циклами [2].

Решая столь сложную и многоплановую проблему, субъекты экономики переходного типа, в том числе и Казахстан, должны ускорить структурные преобразования своих хозяйств. Хорошо известно, что отраслевая структура большинства постсоветских республик и сейчас не соответствует требованиям обеспечения полноценной организационно - экономической базы для эффективного осуществления воспроизводственного процесса. Достаточно напомнить о сформировавшейся в настоящее время модели внешнеторговых отношений этих государств: «вывоз сырья и ввоз готовой продукции» - прямой результат имеющего место структурного несоответствия национальным интересам во внешнеэкономических отношениях. Их национальные воспроизводственные циклы далеко не адекватны темпам и ритмам, задаваемым мировыми

воспроизводственными циклами (скорость обновления основных средств, внедрения соответствующих мировым стандартам стандартом и т.д.).

Республика Казахстан располагает богатыми топливно-энергетическими ресурсами, что составляет фундамент для дальнейшего экономического развития нашего государства. Нарастив объёмы добычи нефти, Казахстан становится важным игроком на мировой арене нефтяной промышленности.

Общая 17-летняя добыча нефти независимого Казахстана составила 693,4 млн. тонн. Добыча нефти 2010 году должно составить 100 млн. тонн (из них 25-30 % приходится на месторождение Тенгиз), а в 2015 году 150 млн. тонн (из них 50 % приходится на месторождение Кашаган)[3].

В 2009 году, по предварительным данным CIA Factbook Казахстан занял 21 место в мире по объёму добычи нефти и 19 по ее экспорту [4].

Рост нефтедобычи особенно ускорился в последние годы, что вызвано постоянным ростом цен на "чёрное золото" на мировых рынках. Выход казахстанских нефтяных предприятий на мировой рынок обуславливает необходимость их участия в конкурентной борьбе, нахождение возможности повышения технического уровня производства и выпуска продукции, удовлетворяющей по качественным параметрам, принятым в мировой практике стандартам. Развитие нефтяного бизнеса может рассматриваться в качестве одного из важных факторов, ускоряющих процесс развития рыночных отношений. Действие его заключается в том, что он способствует созданию условий для формирования рыночной системы ценообразования, переориентации производства на потребности потребителя, на мировые стандарты качества, а также экономии затрат в результате появления альтернативных вариантов решения производственных задач, рациональному заимствованию аналогов предпринимательских структур (АО, СП, консорциумов, компаний).

Однако потенциал республики значительно выше - ожидается скорое открытие новых месторождений, как на суше, так и на шельфе Каспийского моря, что позволит в перспективе увеличить добычу нефти в 5 - 7 раз и более.

Успешное проведение операций, связанных с экспортом углеводородных ресурсов, зависит не только от наличия самих ресурсов. Транспортный фактор приобрел к настоящему моменту исключительно важное значение.

За последние годы в Казахстане проведена большая работа по развитию системы магистральных нефтепроводов, направленная на повышение конкурентоспособности и надежности существующих и строительство новых мощностей по транспортировке и перевалке нефти, а также на создание необходимой договорной базы для обеспечения транзита нефти по территориям транзитных государств.

АО «КазТрансОйл», входящий в состав НК «КазМунайГаз», является главным оператором транспортировки казахстанской нефти по системе магистральных нефтепроводов.

Взаимодействие между АО «КазТрансОйл» и трубопроводными предприятиями России, Украины и Беларуси, в том числе с ОАО «АК «Транснефть», ОАО «Укртрансфат», РУП «Гомельтрансфат», Новополоцкое предприятие по транспорту нефти «Дружба», является важной составляющей экономического сотрудничества, поддержания и углубления взаимной интеграции между странами СНГ. Примером укрепления взаимной заинтересованности государств в развитии сотрудничества в области транспортировки нефти стало подписание 7 июня 2002 года в Санкт-Петербурге соглашения между Правительством Республики Казахстан и Правительством Российской Федерации о транзите нефти. Данным документом, предусматривается возможность гарантированного транзита казахстанской нефти по системам нефтепроводов «Транснефти» в объемах не менее 15 млн. тонн в год по направлению Атырау-Самара и не менее 2,5 млн. тонн в год по трубопроводу Махачкала-Новороссийск. Нефтепровод Атырау-Самара является одним из основных экспортных нефтепроводов для транспортировки казахстанской нефти через нефтетранспортную систему ОАО АК «Транснефть» и стран СНГ с возможностью поставок на терминалы Черного моря (Одесса, Новороссийск, Южный), Балтийского моря (Приморск, Гданьск, Бутинге), а также на рынки стран Европы (Польша, Германия, Венгрия, Словакия, Чехия и другие). Данный нефтепровод до недавнего времени оставался основным маршрутом транспортировки казахстанского сырья через территорию России на мировые рынки. Создание в последние годы новых нефтепроводных и нефтеперевалочных мощностей, позволило нефтегазовым компаниям, работающим в республике, существенно

диверсифицировать направления поставок нефти. В данном случае, значимым в истории нефтяной промышленности Казахстана стал ввод в эксплуатацию в 2001 году нефтепровода Тенгиз-Новороссийск Каспийского Трубопроводного Консорциума (КТК), связавшего крупнейшее в стране Тенгизское месторождение с нефтяным терминалом близ Новороссийска на Черном море. Для обеспечения грузоотправителям доступа к этой магистрали АО «КазТрансОйл» ввело в строй на своей нефтеперекачивающей станции «Атырау» объекты для перевалки в систему КТК углеводородного сырья, поступающего в настоящее время по нефтепроводам Узень-Атырау, Кенкияк-Атырау, Мартыши-Атырау и по железной дороге.

Таким образом, успешность реализации проекта реконструкции нефтепровода Атырау-Самара и увеличение объемов транзита казахстанской нефти по территории России и других стран СНГ в значительной степени зависит от того, насколько благоприятные условия будут созданы в транзитных государствах.

Примером успешного сотрудничества с нефтедобывающими компаниями в процессе реализации новых трубопроводных проектов можно назвать проект строительства нефтепровода Аксай-Большой Чаган – Атырау, осуществленный по условиям СРП «Карачаганак Петролеум Оперейтинг» (КРО).

Казахстан также планирует участие в реализации другого крупного и не менее значимого экспортного проекта по созданию принципиально новой транспортной системы для транспортировки кашаганской нефти посредством энергетического коридора Актау-Баку-Тбилиси-Джейхан. Также, большое внимание "КазТрансОйл" уделяет развитию Транскавказского нефтетранспортного коридора Актау-Баку-Батуми.

Строительство нефтепровода Казахстан – Китай – событие мирового значения. Впервые Казахстан открыл восточный маршрут для своей нефти, раньше она шла курсом на Запад. Китай впервые в истории начал получать нефть по нефтепроводу. Кроме того, нефтепровод также позволяет задействовать транзитный потенциал Казахстана для транспортировки в Китай российской нефти.

Основной целью реализации данного проекта является создание системы транспортировки нефти с месторождений Актюбинской области, Западного Казахстана и Казахстанского сектора Каспийского моря на перспективный рынок Китая, а также обеспечение энергетической безопасности и независимости Казахстана посредством интеграции обособленных систем магистральных нефтепроводов Западного и Восточного филиалов компании. Все это способствует подъему экономики Казахстана путем привлечения инвестиций, созданию дополнительных рабочих мест в регионах, прилегающих к маршруту следования трубопровода. Согласно прогнозу, только участок Кенкияк - Кумколь за период с 2010 по 2020 год принесет Казахстану налогов на сумму 60 млрд. тенге. Проект соответствует приоритетам транспортной стратегии Казахстана до 2015 года [5].

Стоит отметить, что качество нефти в республике не соответствует достаточно высокому уровню ее конкурентов, имеющих к тому же еще давно устоявшиеся и прямые выходы на мировой рынок.

Открытие и разработка больших запасов полезных ископаемых или выгодные резкие изменения цен на них порождают стагнацию в других «традиционных» секторах экономики, несмотря на общий положительный эффект подобных изменений для экономики в целом. Резкое увеличение добычи нефти происходит при одновременном уменьшении доли нефтеперерабатывающей отрасли, что приводит к структурным диспропорциям. Поэтому необходимо обратить самое серьезное внимание на нефтеперерабатывающий потенциал Республики. Действующие в настоящее время НПЗ не обеспечивают потребности Казахстана. Суммарная загрузка перерабатывающих мощностей не превышает 60%. Основная причина - отсутствие единого технологического комплекса добычи, транспортировки и переработки углеводородного сырья. Для гарантированного самообеспечения республикой нефтепродуктами предусматривается расширение, модернизация и реконструкция НПЗ.

Прежде чем приступить к решению проблемы обеспечения нефтеперерабатывающих и нефтехимических предприятий сырьем, следует отметить, что основные иностранные компании, работающие в нефтегазовом секторе, являются составной частью вертикально – интегрированных компаний. Поэтому они ставят перед собой цель: обеспечивать свои, а не казахстанские

предприятия сырьем, и будут стремиться за контрактный период выкачать из недр максимально возможное количество углеводородного сырья.

Таким образом, можно выделить основные стратегические перспективы развития нефтегазового сектора Казахстана лежат в трех направлениях:

- дальнейшая разработка нефтяных месторождений (особенно на шельфе Каспия);
- строительство нефтепроводов;
- развитие инфраструктуры нефтедобычи и ее транспортировки.

Комплексный подход к освоению природных богатств, развитие сопутствующих производств, возрождение нефтегазового машиностроения и решение ряда задач позволят в значительной мере повысить общую экономическую эффективность развития нефтегазового комплекса. Природные ресурсы, какими бы богатыми они не были, исчерпаемы, особенно при современных расточительных масштабах использования. Поэтому делать исключительно ставку на них особенно в стратегическом плане, означает принятие заведомо неправильного решения.

Исходя из вышеизложенного, предлагается основную ставку делать на собственные предприятия, подведомственные ННК «КазМунайГаз», то есть следовало бы вводимые в эксплуатацию месторождения, в особенности крупные и средние по величине запасов сырья, передавать исключительно ННК «КазМунайГаз» без права создания совместных предприятий с иностранными компаниями. Это позволило бы ННК в ближайшей перспективе полностью обеспечить сырьем нефтеперерабатывающие и нефтехимические предприятия республики, а часть поставлять на экспорт.

Выстраданное сотрудничество с западными фирмами на базе контрактов концессионного типа и соглашений на основе раздела продукции приводит к возникновению долговременных обязательств по экспорту энергетических ресурсов и к потере части прибыли. Развитие добычи энергоресурсов на основе сотрудничества стран СНГ может стать одним из ускорителей их экономического роста.

Конечно, без привлечения западного капитала не обойтись, но и в этом случае необходимо соблюдать баланс интересов и обеспечивать загрузку и техническое перевооружение отечественных мощностей. Координация экономической политики стран СНГ в области добычи и использования энергоресурсов может привести к укреплению связей не только в добывающей промышленности, но и в производстве оборудования, развитии транспорта и обслуживающих структур.

В настоящее время разворачивается работа по созданию транснациональных экономических структур, способствующих переходу от отраслевых принципов организации к комплексным межотраслевым, вертикально интегрированным и охватывающим все сферы воспроизводства (от геологоразведки, добычи сырья, его транспортировки и переработки до распределения продукции).

Однако в целом процессы создания «полноценно-статусных» транснациональных финансово-промышленных групп между странами СНГ идут пока вяло. В числе причин подобной замедленности, кроме международно-правовых недоработок, и то обстоятельство, что в деятельности по формированию и обеспечению функционирования ТФПГ отражается комплекс общих и пока не решенных вопросов экономического развития Содружества (налогообложения, цен, таможенных пошлин, системы расчетов, собственнических отношений и т.п.), сложнейших проблем поэтапного продвижения к экономическому союзу.

В целом, ускорение процесса создания транснациональных финансово-промышленных структур в Казахстане и других странах СНГ сопряжено с необходимостью унификации соответствующих аспектов хозяйственных законодательств, с преодолением таможенных барьеров и с решением комплекса непростых вопросов, касающихся собственности участников, различий в системах ценообразования и налогообложения (в частности на кооперируемую продукцию), других проблем обеспечения в рамках формирующегося экономического союза условий для эффективного взаимодействия хозяйствующих субъектов стран СНГ.

1. Назарбаев Н.А. Казахстан-2030. Послание Президента страны народу Казахстана. / Казахстанская правда, 11 октября 1997г.
2. Жатканбаев Е.Б. Организационно-экономические формы государственных предприятий: опыт для Казахстана // Саясат. - 2001.-№6.-С.25-28.
3. http://ru.wikipedia.org/wiki/Нефтяная_отрасль_Казахстана
4. <http://dengiplus.kz/world/businessmen/460.html>

Осы еңбекте Қазақстанның мемлекетаралық экономикалық қарым-қатынастарының даму жолдарына талдау жасалынған.

Мұнай және газ кешені дамуының экономикалық тиімділігін елеулі дәрежеде арттыруға жол ашатын, табиғи байлықтарды игеруге, жанама өндірісті дамытуға және мұнай мен газ саласындағы машина жасауға бағытталған кешенді тәсіл негізделген.

This work contains the analysis for directions of intergovernmental and economical relationships development of Kazakhstan.

Complex approach is substantiated to natural wealth development, accompanying manufacture development and oil and gas engineering revival which enables them to raise economical effectiveness of oil and gas complex development.

УДК 339.138:336.71

АНАЛИЗ ВЛИЯНИЯ КОНКУРЕНЦИИ НА РАЗВИТИЕ МАРКЕТИНГА В БАНКОВСКОМ СЕКТОРЕ

Шингисбаев М.А.

ЮКТУ им.М.Ауезова, г.Шымкент

Введение

Банковский маркетинг предполагает такое позиционирование бизнеса, которое позволит увеличить до максимума его потенциал, отличит его от конкурентов. Отсюда следует, что центральным аспектом банковского маркетинга является всесторонний анализ конкурента. Задача такого анализа состоит в получении характеристики каждого конкурента. При анализе конкурентов необходимо выделить ключевых или наиболее опасных конкурентов, изучить их маркетинговую, финансовую и операционную стратегию, оценить стратегические возможности. Анализ конкурентов состоит из четырех диагностических компонентов: будущие цели, текущие стратегии, представления и потенциальные возможности. Понимание этих компонентов на основе ключевых вопросов позволяет обоснованно прогнозировать характер реакции конкурента.

Материалы и методы

В статье использованы труды отечественных и зарубежных ученых-экономистов, занимающихся проблемами повышения конкурентоспособности финансового сектора, а также применены такие методы исследований как сравнительный анализ, балльная оценка и маркетинговый анализ.

Результаты исследований

С точки зрения конкурентного анализа казахстанские банки можно разбить на четыре группы: крупные банки; средние банки; банки с иностранным участием; мелкие банки. На отечественном банковском рынке действуют свыше 30 коммерческих банков. По экспертным оценкам, 65% банковского рынка принадлежит четырем банкам — Казкомбанку, Народному банку, БТА банку и Альянс Банку. 30% рынка принадлежит следующим банкам: АТФБанк, Темир-банк, Евразийский банк, Kaspi bank. На долю остальных банков приходится 5% рынка. Ниже представлены результаты анализа конкурентной стратегии банков, которые занимают большую часть банковского рынка.

Казкомбанк - первый банк на рынке банковских услуг на протяжении нескольких лет. Лидирующие позиции имеет по активам банка, по кредитам, прибыли, собственному капиталу и клиентской базе. Имеет сильный кадровый потенциал, молодой коллектив, сильные аналитические и маркетинговые подразделения. Стратегические приоритеты изначально были направлены на крупный корпоративный и инвестиционный рынки, в настоящее время акценты ставит и на розничный сектор, а также на кредитование малого бизнеса. Стратегия банка: развитие присутствия банка на международных рынках и расширение доли на кредитном и депозитном рынках внутри страны.

Народный банк - лидер по обслуживанию населения, по количеству филиалов в регионах и